

RESULTADOS ANUALES Y DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2016

Amurrio, 28 de Febrero de 2017

La actividad de Tubos Reunidos en 2016 se ha desarrollado en el contexto de una severa crisis, de una profundidad y duración sin precedentes. El colapso del precio del petróleo, que tocó mínimos en enero de 2016 llegando a 27,6 USD/barril, ha supuesto un descenso del 76% desde los niveles previos a la caída, lo que ha llevado a fuertes reducciones en las inversiones en el sector de la energía y, por consiguiente, en la demanda de tubería sin soldadura.

Las inversiones en perforación y producción de petróleo y gas han descendido alrededor de un 25% anual a nivel global durante dos años consecutivos, así mismo un gran número de proyectos de generación de energía, refino y petroquímica han sufrido cancelaciones y retrasos.

Particularmente, el mercado Norteamericano, uno de los principales para Tubos Reunidos, ha sufrido una mayor caída de demanda, con una disminución del número promedio de plataformas de perforación activas de un 45,5% en 2016 y un 71,5% acumulado respecto a 2014, intensificada por los ajustes de inventarios realizados por los distribuidores.

Adicionalmente, la entrada en funcionamiento de nueva capacidad productiva en el sector, en línea con las expectativas de crecimiento de demanda esperada previas a la crisis, ha llevado a un alto incremento de la competencia y, consecuentemente, a significativas caídas de los precios de la tubería a nivel global.

En este contexto, en 2016 Tubos Reunidos ha continuado llevando a cabo su Plan de Transformación en respuesta a los profundos cambios del sector, y orientado a la oferta de soluciones competitivas de alto valor en línea con su nuevo modelo de empresa centrada en el cliente. Así en 2016:

- **Ha mantenido su estrategia de desarrollo y posicionamiento en productos de alto valor añadido**, que supone una apuesta por el desarrollo de nuevos aceros, tubería con prestaciones y dimensiones especiales y procesos productivos tecnológicamente avanzados, para acompañar a los clientes en sus retos técnicos y de competitividad. Así ha finalizado el plan de inversiones iniciado en 2012, ha especializado su estrategia comercial y ha obteniendo homologaciones en los clientes objetivo.

- **Ha llevado a cabo acciones corporativas de crecimiento, aumento del Servicio y diversificación en mercados estratégicos.** Tubos Reunidos ha extendido su presencia industrial y de servicio a Estados Unidos con la compra del negocio de Rotary Drilling Tools USA (RDT) y ha iniciado la producción de roscas Premium en su nueva planta de primer nivel tecnológico, Tubos Reunidos Premium Threads (TRPT), con su socio estratégico Marubeni-Itochu Steel Inc. y las roscas Premium de JFE Steel Corporation.
- **Ha finalizado su estrategia de concentración en el negocio de tubería** sin soldadura, desinvirtiendo en el negocio de automoción en Julio de 2016 y clasificando para la venta la actividad de distribución nacional de su filial Almesa.
- **Ha continuado con la ejecución de su Plan de Eficiencia y Transformación** que incluye medidas encaminadas a reducir los costes, incrementar la eficiencia y mejorar la competitividad estructural del Grupo. La compañía ha obtenido los objetivos marcados en el Plan para el 2016 que ha supuesto una reducción de los costes de 13 millones de euros respecto al ejercicio anterior. Además, la Compañía ha continuado manteniendo el foco en el control de la caja y en la optimización de la estructura financiera.

Los esfuerzos realizados por el Grupo no han compensado el efecto de la caída de volúmenes y precios, lo que ha llevado a una reducción del importe neto de la cifra de negocios de un 29,9% en el ejercicio 2016, en comparación con el mismo periodo de 2015, ascendiendo a 194,9 millones de euros. Los menores márgenes y el efecto de la subactividad han supuesto un EBITDA negativo de 15,5 millones de euros y un resultado neto negativo de 50,2 millones de euros en el conjunto del ejercicio 2016.

Desde el tercer trimestre de 2016 se ha producido una rápida recuperación de la inversión en las tecnologías no convencionales de perforación y producción de petróleo y gas en Estados Unidos y Canadá (*shale*) apoyada por la subida de los precios del petróleo y el gas, así como por las mejoras de eficiencia y competitividad de las mismas. El número de plataformas de perforación activas en este mercado se ha recuperado un 82% a 31 de diciembre de 2016 (815 plataformas activas) y un 142% a 17 de febrero de 2017 (1.082 plataformas activas), respecto de los mínimos históricos alcanzados en 2016.

El Grupo ha terminado el ejercicio 2016 con una cartera pendiente de facturación un 69% superior a la de 31 de diciembre de 2015, apoyado por el contexto de mercado favorable, especialmente en Norteamérica, el mejor posicionamiento de Tubos Reunidos con los clientes, así como por la entrada en funcionamiento de la nueva planta de roscado Premium al ritmo de actividad previsto reforzada por la obtención de un contrato para una compañía de Egipto independiente, y por las mayores contrataciones de tubería de gran diámetro en Europa tras la aprobación por parte de la Unión Europea de medidas preliminares *antidumping* a la tubería de origen en China.

El 7 de febrero de 2017 Guillermo Ulacia fue nombrado Vicepresidente Ejecutivo para liderar la ejecución del Plan de Eficiencia y Transformación así como el Plan Estratégico de la Compañía, iniciándose una nueva etapa en el Grupo.

Principales Magnitudes Financieras, Grupo Consolidado

Consolidado, Miles de Euros	4T 2016	4T 2015	% var	2016	2015	% var
Importe neto de la cifra de negocio	46.987	57.483	(18,3%)	194.928	278.065	(29,9%)
EBITDA	(9.780)	(2.579)	n.a.	(15.488)	6.707	n.a.
% s. ventas	n.a.	n.a.		n.a.	n.a.	
EBIT	(19.893)	(8.503)	n.a.	(42.636)	(16.812)	n.a.
Resultado neto del ejercicio	(24.380)	(7.701)	n.a.	(50.174)	(16.188)	n.a.

La cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2016 presenta como operaciones interrumpidas los resultados de los negocios de Automoción y Distribución, dada su calificación como Negocios mantenidos para la venta. A efectos comparativos, y con el mismo criterio, se ha reexpresado la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2015.

Hechos significativos del Periodo y evolución de los resultados:

1.- Resultados del ejercicio y del cuarto trimestre de 2016 aun fuertemente marcados por la crisis

Las ventas del Grupo en el conjunto del año 2016 se han reducido un 29,9% respecto a 2015, afectadas tanto por menores volúmenes como menores precios. Adicionalmente a la drástica caída de la demanda de OCTG en Norteamérica, uno de los principales mercados de Tubos Reunidos, las ventas del grupo en otras geografías, así como en los segmentos de generación de energía, refino y petroquímica, también se han visto marcadas por los recortes de inversiones de las compañías energéticas para hacer frente a los efectos de la caída del precio del petróleo.

Los menores márgenes, y el efecto de la subactividad en las plantas productivas, han llevado al Grupo a un EBITDA negativo en el conjunto del ejercicio 2016 de 15,5 millones de euros y un resultado negativo de 50,2 millones de euros.

El importe neto de la cifra de negocio consolidada de Tubos Reunidos en el cuarto trimestre de 2016 ha ascendido a 47 millones de euros, un 5,8% más que en el tercer trimestre de 2016 y un 18,2% inferior a la del cuarto trimestre del ejercicio anterior, las significativas mayores contrataciones del Grupo en el cuarto trimestre se facturarán en el primer trimestre de 2017.

Los menores volúmenes, así como el mayor precio de las materias primas en el cuarto trimestre, no recogido en los precios de los productos vendidos hasta el inicio de 2017, han llevado a unos menores márgenes, lo que, unido a los costes de subactividad, ha supuesto un EBITDA negativo en el cuarto trimestre de 9,8 millones de euros y un resultado negativo de 24,4 millones de euros.

En el año 2016 se produce un cambio en el perímetro de consolidación del Grupo Tubos Reunidos que incluye el negocio de la Compañía norteamericana RDT y el inicio de

actividad de la planta de roscado TRPT. Los resultados obtenidos por la venta del negocio de automoción en julio de 2016, se presentan como Operaciones Interrumpidas en la Cuenta de Resultados Consolidada del Ejercicio. Los activos y pasivos de dicho negocio ya no se incluyen en el Balance de Situación Consolidado a 31 de diciembre de 2016.

El negocio de distribución nacional de la filial del Grupo, Almesa, ha sido reclasificado como actividad interrumpida disponible para la venta, en línea con lo previsto en el Plan Estratégico de desinversión de los negocios no estratégicos. Los resultados obtenidos de dicho negocio se presentan como Operaciones Interrumpidas en la Cuenta de Resultados Consolidada del Ejercicio. Los Activos y Pasivos del mismo se presentan clasificados como mantenidos para la venta.

2.- Plan Extraordinario de Eficiencia y Transformación

A inicios de 2015, Tubos Reunidos inició la implementación de medidas coyunturales y estructurales de adaptación al descenso de la demanda. Como consecuencia del empeoramiento de la situación del mercado en 2016, el Grupo inició la ejecución de un Plan Extraordinario de Eficiencia y Transformación para, una vez obtenidos los objetivos marcados de reducción de costes en 13 millones de euros en el ejercicio, ampliar y profundizar el alcance de las medidas y seguir aumentando los resultados de las mismas en el año 2017 y siguientes.

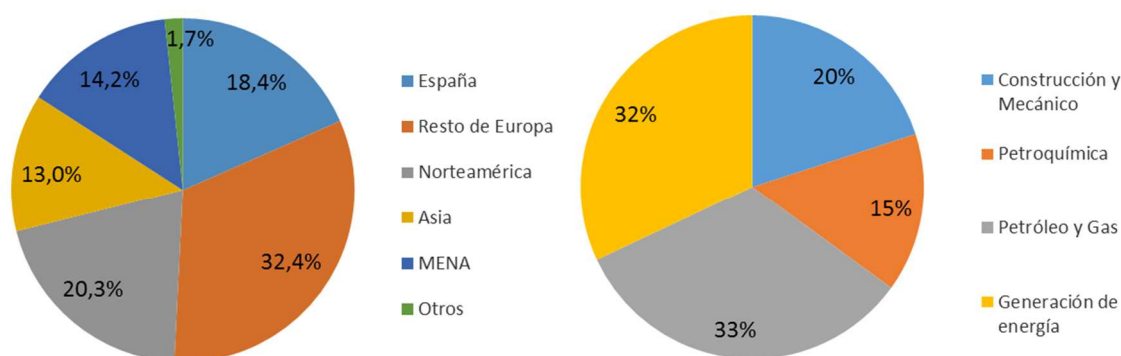
3.- Foco en el control de la caja y la optimización de la estructura financiera.

A diciembre de 2016 la deuda financiera neta asciende a 194,7 millones de euros, 26 millones de euros superior a la del 31 de diciembre de 2016. Tubos Reunidos ha renovado los vencimientos de préstamos y líneas de crédito a largo y a corto plazo durante el ejercicio 2016 conforme al plan previsto. El capital circulante del Grupo se ha reducido en 43,9 millones de euros.

La venta del Segmento de automoción ha supuesto en el año un ingreso de 15,9 millones de euros durante el tercer trimestre de 2016. Así mismo, el Grupo ha realizado un desembolso de 19,6 millones de euros por la adquisición del negocio de RDT.

Las contrataciones de inmovilizado material en 2016 se han reducido significativamente hasta un importe de 5,2 millones de euros, una vez finalizado en 2015 el plan de inversiones de 150 millones de euros en nuevos productos y procesos más competitivos iniciado en el año 2012, suponiendo una significativa reducción de pagos por inversiones para los próximos años. Los pagos por inversiones en el negocio de tubería en 2016, contratadas tanto en este ejercicio como principalmente en anteriores, ascienden a un importe de 25,3 millones de euros, de los cuales 11,3 millones de euros corresponden a la nueva planta de roscado con Marubeni Itochu Steel Inc. (TRPT).

Actividad de Tubos sin Soldadura por sectores y áreas geográficas



Perspectivas

Tubos Reunidos ha iniciado el ejercicio 2017 dejando atrás lo peor de la crisis vivida en el sector. Desde su inicio, el Grupo ha respondido llevado a cabo un cambio que le permite estar mejor preparado tanto para resistir los ciclos, como para obtener un mayor crecimiento en la recuperación.

Las tecnologías no convencionales en Estados Unidos, más flexibles y competitivas y más intensivas en demanda de tubería sin soldadura, están liderando el crecimiento de la demanda en el sector. Los precios en este mercado están también ascendiendo significativamente, por encima de los observados en los costes de las materias primas.

Tubos Reunidos considera que la estabilización de los precios del petróleo y las mejoras de competitividad generalizadas en el sector energético, van a permitir una reactivación de las inversiones y proyectos en los segmentos de generación de energía, refino y petroquímica, así como un reequilibrio entre la oferta y la demanda de tubería a nivel global, con el consecuente incremento de los precios.

Partiendo del contexto actual de mercado, del mejor posicionamiento global y de producto del Grupo y de la continuidad en la ejecución del Plan de Eficiencia y Transformación, Tubos Reunidos espera mejorar de forma significativa los resultados en el primer trimestre de 2017, así como en el conjunto del año con respecto a 2016.

Con la incorporación de Guillermo Ulacia como Vicepresidente Ejecutivo desde el 7 de febrero de 2017, se abre una nueva etapa en Tubos Reunidos. El nuevo máximo responsable ejecutivo de la Compañía liderará la implementación y desarrollo de un nuevo modelo de empresa -con el cliente en el centro de gravedad de la misma- que incorporará las nuevas tecnologías de fabricación avanzada para dar un paso más en la estrategia de la Compañía de afianzarse como un socio competitivo y de valor añadido para sus clientes en todo el mundo.

Estados Financieros

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA, Miles de Euros	4T 2016	4T 2015	4T 2016 / 4T 2015	2016	2015	2016 / 2015
Importe Neto Cifra de negocios	46.987	57.483	(18,3%)	194.928	278.065	(29,9%)
Variación de Existencias	6.450	438		(450)	(9.484)	
Aprovisionamientos	(29.021)	(24.793)		(90.842)	(121.599)	
Gastos de personal	(28.692)	(19.939)		(86.096)	(84.123)	
Otros Gastos de explotación	(21.523)	(18.426)		(62.840)	(69.080)	
Otros ingresos y beneficios de explotación	16.019	2.658		29.812	12.928	
EBITDA	(9.780)	(2.579)	n.a.	(15.488)	6.707	(331%)
Dotaciones Amortizaciones Inmovilizado	(10.113)	(5.924)		(27.148)	(23.519)	
EBIT	(19.893)	(8.503)	n.a.	(42.636)	(16.812)	n.a.
Resultados financieros	(1.447)	(594)		(6.797)	(5.739)	
Resultado Antes de Impuestos	(21.340)	(9.097)	n.a.	(49.433)	(22.551)	n.a.
Impuesto sobre Beneficios	389	2.093		732	7.539	
Resultado Consolidado del ejercicio	(20.951)	(7.004)		(48.701)	(15.012)	
Resultado operaciones interrumpidas	(4.090)	(533)		(2.536)	(200)	
Resultado Consol. del ejercicio	(25.041)	(7.537)		(51.237)	(15.212)	
Resultado Socios Externos	661	(164)		1.063	(976)	
Resultado del Ejercicio	(24.380)	(7.701)	n.a.	(50.174)	(16.188)	n.a.

La cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2016 presenta como operaciones interrumpidas los resultados de los negocios de Automoción y Distribución, dada su calificación como Negocios mantenidos para la venta. A efectos comparativos, y con el mismo criterio, se ha reexpresado la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2015.

Otros beneficios de explotación: En esta partida se recoge el efecto neto de impuestos de la combinación de negocios tras la adquisición del negocio de RDT y el importe bruto de las indemnizaciones cobradas por el seguro de los incendios ocurridos en la planta de TRI; los gastos correspondientes a dichas indemnizaciones se encuentran registrados por su naturaleza en su epígrafe correspondiente.

BALANCE, Miles de Euros	4T 2016	4T 2015
ACTIVOS NO CORRIENTES	443.915	438.719
Existencias y Clientes	119.899	167.605
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	8.140	32.371
ACTIVOS CORRIENTES	128.039	199.976
Activos mantenidos para la venta	7.025	3.120
TOTAL ACTIVO	578.979	641.815
PATRIMONIO NETO	181.943	244.175
INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS	13.865	15.094
Provisiones no corrientes	1.916	2.937
Deudas con entidades de crédito	128.720	142.339
Bonos y Valores negociables	15.043	14.967
Otros pasivos no corrientes	64.670	65.905
PASIVOS NO CORRIENTES	210.349	226.148
Provisiones a corto plazo	4.003	5.763
Deuda con entidades de crédito	59.075	42.146
Otros pasivos corrientes	105.125	108.489
PASIVOS CORRIENTES	168.203	156.398
Pasivos mantenidos para la venta	4.625	--
TOTAL PASIVO	578.979	641.815
Deuda Financiera Neta	194.698	167.081

En el balance de situación a 31 de diciembre de 2016 los activos y pasivos correspondientes al negocio de distribución nacional se han clasificado como activos y pasivos mantenidos para la venta.