

RESULTADOS DEL PRIMER SEMESTRE DEL AÑO 2021

RESUMEN EJECUTIVO

- Tubos Reunidos mejora sus cifras comerciales y de actividad de negocio, en relación con el semestre anterior, apreciando signos de recuperación económica mundial.

En relación con el segundo semestre del ejercicio 2020, caracterizado por el colapso de la actividad económica mundial a partir de abril, al cierre del primer semestre de 2021 el importe neto de la cifra de negocios del Grupo se ha incrementado un 8% y la cifra de ventas de tubería un 6% (4% en términos de toneladas vendidas). No puede decirse que los efectos de la pandemia se han superado, pero sí que hay síntomas de recuperación que apuntan a 2022 como el año en el que los grandes proyectos de inversión, motor de la actividad del Grupo, retomen su actividad. Se ha registrado un incremento del 56% de la cartera de pedidos respecto al semestre anterior.

- La recuperación de la actividad, no obstante, es irregular y se está observando un incremento de los costes de fabricación.

Los costes de las materias primas y las energías están suponiendo un riesgo importante en esta fase de reinicio de la actividad industrial, pese a los esfuerzos por trasladar este impacto a los precios de venta, por lo que el próximo reto a corto plazo seguirá siendo obtener la rentabilidad de los productos.

- El Grupo ha recibido la confianza en su Plan Estratégico por parte de la SEPI y por parte de las entidades financieras.

En julio se ha firmado la materialización del apoyo financiero público temporal del Fondo de Apoyo a la Solvencia de Empresas Estratégicas de la SEPI, reconociendo al Grupo como empresa estratégica y tractora de la economía y la renovación de la confianza de las entidades financieras, lo que ha supuesto la entrada de 112,8 millones de euros y la novación de las condiciones de vencimiento y costes de la deuda financiera.

Este apoyo financiero, y la renovación de la confianza de las entidades financiadoras, son el respaldo necesario para afrontar el Plan Estratégico 2021-2026 del Grupo Tubos Reunidos y estar en condiciones de superar los efectos que la pandemia ha tenido, en la que la protección de la caja ha sido la principal prioridad, focus on cash; iniciando una nueva fase, focus on value, donde cobran especial importancia la digitalización y el foco en los procesos de descarbonización y transición energética hacia energías limpias e hidrógeno.

Amurrio-Álava, 30 de septiembre de 2021

El Grupo Tubos Reunidos ha publicado los resultados del primer semestre de 2021, donde se aprecia un incremento de su actividad, comparativamente con el semestre anterior. Este incremento, atribuido a una cierta recuperación de la economía mundial tras un año 2020 marcado por la pandemia, está produciéndose con diferencias geográficas claras (hay países que aún no han lanzado sus grandes proyectos de inversión y éstos no se prevén hasta iniciado 2022) y tensiones en los precios de las materias primas, energías (electricidad y gas natural) y costes de transporte de mercancías.

Junto con esta recuperación, el primer semestre del ejercicio 2021 cierra una época de incertidumbre financiera para el Grupo Tubos Reunidos, tras la firma, en julio, de un acuerdo de apoyo financiero público temporal, que supone la concesión de un préstamo participativo, por importe de 112,8 millones de euros y una novación de las condiciones previas con las entidades financieras, en cuanto a plazo y costes de la deuda financiera.

Con estas premisas, el Grupo puede centrarse en el cumplimiento de los objetivos de su Plan Estratégico 2021 – 2026, basado en la transición energética y la descarbonización, y que le permitirá abordar nuevos mercados y sectores de actividad con especial presencia en energías limpias e Hidrógeno. También incluye un Plan de Transformación que contempla inversiones por un importe de 60 millones de euros durante el período 2021- 2026, dirigidas a la mejora de la gama, eficiencia, la digitalización y la reducción de emisiones de CO2.

Las prioridades del Plan Estratégico son la formación y desarrollo de los equipos, la digitalización de nuestros procesos, el desarrollo de nuevos productos, y una estrategia comercial orientada a incrementar nuestro mix de ventas en todos los sectores, con productos de más valor añadido, sin olvidarnos en ningún momento de los aspectos relacionados con la salud y seguridad de nuestros trabajadores.

PRINCIPALES MAGNITUDES DEL PRIMER SEMESTRE DE 2021

1. Cuenta de Resultados

Las magnitudes financieras de la cuenta de resultados del primer semestre de 2021, que se han calculado manteniendo las principales hipótesis utilizadas en la elaboración de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2020, se muestran a continuación:

Consolidado, Millones de Euros	1S 2021	1S 2020	% Var.	2S 2020	% Var.
Importe neto de la cifra de negocio	115,7	134,1	(14%)	107,5	8%
EBITDA *	(10,9)	(2,2)	(394%)	(13,0)	16%
% s. ventas	(9,4%)	(1,6%)		(12,1%)	
EBIT	(18,0)	(97,4)	81%	(40,1)	55%
EBIT ajustado (sin deterioro de activos)	(18,0)	(14,4)	(26%)	(23,5)	23%
Resultado neto del ejercicio	(45,3)	(45,7)	1%	(52,2)	13%

* Ver cálculo en Estados Financieros

La pandemia COVID-19 en el sector se notó entrado el primer semestre de 2020, por lo que la cartera de pedidos previa en el primer semestre de 2020 era superior a la cartera de pedidos del primer semestre de 2021. Por este motivo la actividad (medida en términos del importe neto de la cifra de negocios) durante este primer semestre del ejercicio 2021 ha sido inferior, respecto al mismo período del ejercicio 2020, pero superior en un 8% a la del segundo semestre.

El EBIT del primer semestre de 2021 es 5,5 millones de euros mejor que el EBIT ajustado tras la eliminación del efecto contable del deterioro de activos del segundo semestre del ejercicio anterior, a pesar del desigual comportamiento de los costes de materias primas y energías.

2. Ventas consolidadas por mercados geográficos y sectores de actividad y evolución del negocio

Las ventas de tubos han ascendido a 107,3 millones de euros, aunque hay que tener en cuenta que el mejor comportamiento del sector Mecánico por el fenómeno de reestocaje para la industria europea aún no ha compensado las menores ventas en los demás segmentos de actividad, salvo en Downstream donde crecemos ligeramente (4%).

Por áreas, y en relación con el segundo semestre de 2020, crecemos significativamente en Lejano Oriente (70%), mientras que reducimos las ventas en otras áreas como en Oriente Medio y África (-63%) o Norte América (-4%).

Apreciamos un punto de inflexión con una recuperación progresiva de la actividad en ciertos segmentos y áreas ante señalados que nos ha permitido incrementar la facturación en el periodo un 6% respecto al segundo semestre de 2020, de manera conjunta.

Distribución de las ventas	1S 2021	1S 2020	1S 2021 vs. 1S 2020	2S 2020	1S 2021 vs. 2S 2020
Distribución por Área geográfica	107.329	124.875	(14%)	101.613	6%
Nacional	15.941	15.058	6%	13.965	14%
Resto de Europa	39.161	38.501	2%	38.971	0%
Norte América	23.139	33.922	(32%)	24.010	(4%)
Lejano Oriente	23.870	24.848	(4%)	14.052	70%
Oriente Medio y Africa	2.815	10.410	(73%)	7.596	(63%)
Otros	2.403	2.136	13%	3.019	(20%)
Distribución por segmento	107.329	124.875	(14%)	101.613	6%
Generación de energía, refino y petroquímica (Downstream)	49.419	58.847	(16%)	47.318	4%
Petróleo y Gas - OCTG (Upstream)	16.631	27.392	(39%)	18.010	(8%)
Petróleo y Gas - Conducciones (Midstream)	17.809	22.140	(20%)	20.726	(14%)
Construcción, mecánico, Industrial	23.470	16.496	42%	15.559	51%
Ventas en toneladas	65.604	78.624	(17%)	63.220	4%

Ventas por geografías del cliente solicitante y no por destino.

3. Situación financiera

El Plan Estratégico del grupo establece una primera fase denominada “focus on cash” para el ejercicio 2021. La principal directriz del Consejo de Administración y del Equipo Directivo del Grupo ha continuado siendo, durante el primer semestre del ejercicio 2021, la protección de la caja como respuesta a la incierta coyuntura actual del mercado.

El Grupo ha conseguido cerrar el primer semestre del ejercicio 2021 con una posición neta de tesorería superior a la de comienzos del ejercicio, gracias a la gestión realizada para reducir las necesidades de inversión de circulante, controlando los niveles de existencias, pese al incremento de actividad en el semestre, y optimizando la utilización de las líneas de circulante disponibles. El Grupo suscribió con determinadas entidades financieras durante el primer semestre una financiación puente, mientras se resolvía el procedimiento administrativo para la concesión del apoyo financiero público temporal, con el objeto de hacer frente a las necesidades de tesorería e inversiones, por importe de 7 millones de euros, parcialmente garantizada por parte del Instituto de Crédito Oficial (ICO).

En Julio de 2021 el Grupo ha suscrito y recibido un préstamo participativo por importe de 112,8 millones de euros con cargo al Fondo de Apoyo a la Solvencia de Empresas Estratégicas afectadas por la pandemia mejorando la solvencia y la situación financiera del Grupo Tubos Reunidos. Simultáneamente, como estaba previsto, se ha cancelado la financiación puente de 7 millones de euros.

4. Perspectivas de negocio

Las expectativas para el segundo semestre son positivas y esperamos que la demanda siga manteniendo un buen ritmo de manera más sostenida. Sin embargo, no confiamos que se reactiven antes de 2022 los principales proyectos de Powergen y Downstream.

La cartera de pedidos de la que partimos a cierre de Junio de 2021 es de 109 millones de euros, un 11% superior a la del mismo periodo del año anterior y un 56% superior a la que teníamos al cierre del ejercicio 2020. Y aunque es especialmente superior en los segmentos Mecánico y OCTG, pero inferior en Midstream y Downstream, consideramos que esto está motivado por el bajo ritmo de reactivación de proyectos en estos segmentos.

Creemos que la actividad no volverá a una situación “normal” prepandemia en países clave para la compañía como India y Arabia Saudí en el corto plazo. India está particularmente afectada, fundamentalmente porque sigue sin salir completamente del lockdown motivado por la COVID 19, y las decisiones sobre los proyectos planificados se posponen. Arabia Saudí porque no se prevé que hasta 2022 la petrolera estatal saudí Aramco reactive nuevos proyectos, y, adicionalmente, el proyecto Marjan, (principal nueva infraestructura energética en marcha) sigue paralizada por problemas de algunas EPCs a la hora de absorber la fortísima subida de costes. No obstante, en otras latitudes como América Latina ya estamos materializando operaciones para proyectos importantes de refino, a pesar de la intensa competencia local. Por otro lado, la recuperación de los proyectos en China también está ralentizándose más de lo esperado por decisiones internas del país. En el Norte de África y Oriente Medio, donde van a activarse proyectos importantes de gas, es probable que algunas decisiones se retrasen incluso más allá de 2022.

En Powergen y Downstream estamos más enfocados en proyectos de dimensión pequeña/media, así como de mantenimiento y reparación de instalaciones, dado que no vemos grandes inversiones en nuevos proyectos hasta la segunda mitad de 2022 por la obligación de cumplir con la transición energética, que precisa revisar y rediseñar los proyectos que se paralizaron cuando llegó la COVID 19.

En el sector Mecánico–Industrial, que fue el primero en recuperarse en volúmenes y precios a lo largo de la segunda mitad de 2020 y primera de 2021, impulsando un incremento súbito de pedidos para reponer stocks principalmente, prevemos una estabilización en la segunda mitad del ejercicio 2021.

Confiamos en seguir trasladando a las ofertas los incrementos de costos sufridos en la primera mitad del año, principalmente las materias primas, transporte y energías.

Todo ello con las debidas cautelas, dado que la evolución de las nuevas variantes de la COVID 19, como la Delta, y el ritmo de las campañas de vacunación en los distintos países, así como las políticas públicas de estímulos, seguirán determinado el ritmo en la consolidación de la recuperación económica, que si continúa siendo asimétrica en los diferentes mercados, nos obligaría a gestionar el corto plazo aplicando criterios tácticos de oportunidad.

Adaptándonos por tanto a los cambios que se produzcan, continuaremos con nuestros proyectos estratégicos, que son los que soportan el Plan 2021-2026 y con la implantación de las mejoras del Sistema de Gobierno Corporativo y Gestión de Riesgos que nos permitan convertirnos en un referente.

ANEXO: RESUMEN DE ESTADOS FINANCIEROS

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	1S 2021	1S 2020	1S 2021 vs. 1S 2020	2S 2020	1S 2021 vs. 2S 2020
Importe Neto Cifra de negocios	115.662	134.132	(13,8%)	107.529	7,6%
Aprovisionamientos	(47.902)	(61.080)	21,6%	(59.305)	19,2%
Gastos de personal	(43.871)	(42.842)	(2,4%)	(37.489)	(17,0%)
Otros Gastos de explotación	(36.239)	(33.459)	(8,3%)	(28.549)	(26,9%)
Otros ingresos y beneficios de explotación	1.442	1.039	38,8%	4.784	(69,9%)
EBITDA	(10.908)	(2.210)	n/a	(13.030)	16,3%
Dotaciones Amortizaciones	(7.141)	(12.149)	41,2%	(10.475)	31,8%
Deterioros Inmovilizado	-	(83.000)	n/a	(16.598)	n/a
EBIT	(18.049)	(97.359)	n/a	(40.103)	55,0%
EBIT ajustado (sin deterioros inmovilizado)	(18.049)	(14.359)	n/a	(23.505)	23,2%
Resultados financieros	(27.335)	51.723	n/a	(12.171)	(124,6%)
Resultado Antes de Impuestos	(45.384)	(45.636)	n/a	(52.274)	13,2%
Impuesto sobre Beneficios	48	(134)	n/a	23	n/a
Resultado del ejercicio	(45.336)	(45.770)	n/a	(52.251)	13,2%
Resultado Socios Externos	22	90	n/a	27	(18,5%)
Resultado atribuible	(45.314)	(45.680)	n/a	(52.224)	13,2%

Balance de situación	1S 2021	2S 2020
Activos no corrientes	240.166	262.440
Activos corrientes	106.808	88.695
Existencias y Clientes	82.006	67.355
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	24.802	21.340
TOTAL ACTIVO	346.974	351.135
Patrimonio neto	(74.413)	(28.584)
Ingresos a distribuir en varios ejercicios	574	580
Pasivos no corrientes	291.318	288.351
Provisiones no corrientes	1.058	1.053
Deudas con entidades de crédito	247.606	242.809
Bonos y Valores negociables	17.921	17.387
Otros pasivos no corrientes	24.733	27.102
Pasivos corrientes	129.495	90.788
Provisiones a corto plazo	1.533	2.496
Deuda con entidades de crédito	15.531	5.283
Otros pasivos corrientes	112.431	83.009
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	346.974	351.135

Cash Flow (millones euros)	1S 2021	1S 2020	2S 2020
Resultado antes de impuestos	(45,4)	(45,6)	(52,3)
Dotación Amortización / Deterioros Inmovilizado	7,1	95,1	27,1
Otros ajustes al resultado	28,8	(53,3)	20,8
Otros pagos	(4,5)	(3,6)	(1,2)
Flujo de Caja Operativo	(13,9)	(7,4)	(5,6)
(Inversión)/desinversión en circulante	12,8	26,0	5,7
(Incremento)/reducción existencias	(18,7)	10,0	25,7
(Incremento)/reducción clientes	2,1	(2,1)	5,0
Incremento/(reducción) proveedores	29,4	18,1	(25,1)
Inversiones netas de capital	(2,2)	(1,4)	(2,5)
Pagos por inversiones	(2,2)	(1,4)	(2,5)
Cobros por desinversiones	-	-	-
Flujo de Caja Libre	(3,3)	17,2	(2,4)

Información y Manifestaciones de Futuro

La información financiera y operativa incluida en este comunicado relativa al primer semestre del ejercicio 2021 está basada en estados contables consolidados. El presente documento ha sido elaborado por TUBOS REUNIDOS, S.A., quien lo difunde exclusivamente a efectos informativos. Este documento contiene enunciados que son manifestaciones de futuro, e incluye declaraciones con respecto a nuestra intención, creencia o expectativas actuales sobre las tendencias y acontecimientos futuros que podrían afectar a nuestra condición financiera, a los resultados de nuestras operaciones o al valor de nuestra acción. Estas manifestaciones de futuro no son garantías del desempeño e implican riesgos e incertidumbres. En consecuencia, los resultados reales pueden diferir considerablemente de los resultados de las manifestaciones de futuro, como consecuencia de diversos factores, riesgos e incertidumbres, tales como factores económicos, competitivos, regulatorios o comerciales.

Tanto la información como las conclusiones contenidas en el presente documento se encuentran sujetas a cambios sin necesidad de notificación alguna. TUBOS REUNIDOS, S.A. no asume ninguna obligación de actualizar públicamente ni revisar las manifestaciones de futuro, ya sea como resultado de nueva información, acontecimientos futuros o de otros efectos. Los resultados y evolución señalados podrían diferir sustancialmente de aquellos señalados en este documento.